

Interne Vermerke von der Messeleitung:  
EG:

## Ausstellerdaten

## Coaching Teilnehmer

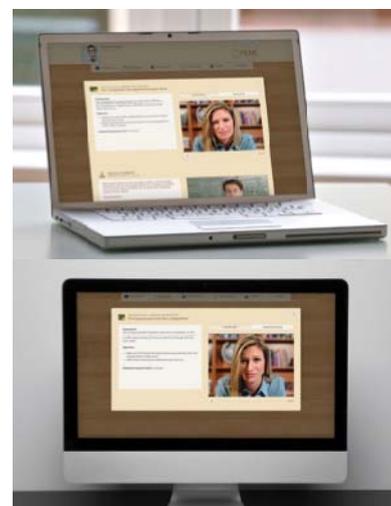
Firmenname:	Vorname:
Straße:	Name:
PLZ, Ort:	Mobil:
Land:	Firmentelefon:
Tel:	E-Mail:
E-Mail Firma:	

### Das weltweit einzige, individuelle „Online-Videotraining“ für Ihren persönlichen Messe-Erfolg!

Wenn Sie zumindest auf **drei** der folgenden Fragen Antworten für Ihre spezifischen Anforderungen haben und Ihren Aussteller-Erfolg nicht dem Zufall überlassen wollen, sollten Sie dieses praxisnahe Training für Ihre Messe-vorbereitung unbedingt buchen:

- Was kann ich selbst dazu beitragen, damit ich **als Aussteller erfolgreich** bin?
- Wie gewinne ich auf dieser Messe **neue Kunden**?
- Wie **beeindrucke ich Messebesucher** stärker als meine Mitbewerber?
- Wie spreche ich **Besucher** gezielt an und **interessiere sie für meine Leistungen**?
- Wie **präsentieren wir uns** auf der Messe, damit Besucher auf uns **aufmerksam** werden?
- Wie stelle ich diese **Professionalität auch bei meinen Mitarbeitern** sicher?
- Wie lerne und trainiere ich all das **von meinem Büro aus**? Denn ich habe zu wenig Zeit um auf ein weit entferntes Aussteller-Seminar zu fahren.

Diese professionelle und individuelle Messe-Vorbereitung machen Sie und Ihre Kollegen bzw. Mitarbeiter **wo und wann sie wollen**. Sie benötigen dafür lediglich ein Gerät mit einer Internetverbindung und einer Webcam: **Computer oder Laptop, Tablet oder Smartphone**. *Ihr Coach begleitet Sie „online“.*



#### Tipps für Aussteller (gilt für das Modul 1 und 2):

- ✓ Die **Do's und Don'ts für Aussteller** - mit persönlichen Tipps von Peter Lindpointner
- ✓ **Erwartungen der Messebesucher**: Tipps aus der Verkaufspsychologie
- ✓ **Eigenmotivation und Selbstsicherheit** für Aussteller: Tipps vom Mentaltrainer

#### Gesprächstraining inklusive persönlichem Online-Coaching:

##### Modul 1: Die „Basis-Kompetenz“

Inkl. sind 2 individuelle Coachings.

Diese ermöglichen Ihnen Messe-Besucher gezielt anzusprechen und für Ihre Leistungen zu interessieren:

- *„Die sichere und wirksame Ansprache von Messebesuchern“*
- *„Das Interesse des Besuchers für meine Leistungen bzw. Produkte gewinnen“*

Preis: € 175,- zuzüglich 20% MwSt. / Trainingsteilnehmer

##### Modul 2: Die „Profi-Kompetenz“

Inkl. Modul 1 & 2 zusätzl. Coachings. Dadurch steigern sie die

Kaufbereitschaft des Besuchers. Zudem erhalten Sie die wichtigsten Kontaktdaten des Interessenten für gezielte Marketing-Aktivitäten und weiteren Vertriebsfolgen nach der Messe. Zusätzlich zum Modul 1:

- *„Meine Kurz-Leistungen- bzw. Produktpräsentation: Die Kaufbereitschaft des Besuchers deutlich steigern“*
- *„Kontaktdaten von Besuchern gewinnen für gezieltes Marketing nach der Messe“*

Preis: € 245,- zuzüglich 20% MwSt. / Trainingsteilnehmer

**Organisation:** Buchen Sie dieses einzigartige Online-Ausstellertraining von Messen CMW und TOP TRAIN: Trainingszeitraum: Frühestens 30 Tage vor Beginn der Messe bis zum Ende des ersten Messetages

**Kontakt für Fragen zum Online-Training und Durchführung:** Top Train Unternehmensberatung und Training GmbH  
GF Thomas Dodner, Tel.: +43 (0)664 23 05 222, E-Mail: [office@top-train.at](mailto:office@top-train.at); Webseite: [www.top-train.at](http://www.top-train.at)

Die Rechnung für Ihre gebuchte Coaching-Variante erhalten Sie von der TOP TRAIN Unternehmensberatung und Training GmbH. Die Zugangsdaten bekommen Sie nach erfolgter Bezahlung 30 Tage vor dem ersten Messetag per E-Mail. Beide Varianten können bis zu 5 Tage vor der Messe-Eröffnung gebucht werden.

Ort

Datum

Unterschrift / Firmenstempel